

Каверзнева Ольга Николаевна

Магистрант НАЧОУ ВПО СГА

Направление: Юриспруденция

Магистерская программа: Гражданское право, семейное право,
международное частное право

Правовая природа гражданско-правового договора

Аннотация. Договор является одним из центральных институтов гражданского права, ядром всей системы частных правовых отношений.

Будучи наиболее многочисленными в ряду разнообразных юридических фактов, гражданско-правовые договоры, играют в экономической жизни общества особо важную роль. Поскольку они являются продуктом взаимного согласия субъектов гражданского оборота, их следует рассматривать в качестве инструмента саморегулирования в экономическом обмене, основанном на независимости участников товарообмена и их равенстве. В настоящей статье кратко отмечается понятие и основное значение гражданско-правового договора, а также приводятся основные проблемы и пути их решения.

Ключевые слова: гражданско-правовой договор; сделка, акцепт, оферта.

В современном мире договор играет одну из наиважнейших ролей в гражданском обороте. Благодаря договору происходит создание, перемещение и распределение материальных и нематериальных благ в виде оказания услуг, выполнения работ, передачи вещей, денег. Сам по себе договор является идеальной формой проявления активности участников гражданского оборота, наилучшим образом обеспечивая правовое регулирование как вновь возникающих, так и постоянно видоизменяющихся общественных отношений.

Как и сегодня, так и на протяжении нескольких тысяч лет широко применялись договора, что уже говорит о том, что он является наиболее гибкой правовой формой, в которую могут облекаться самые различные общественные

отношения, хотя сама по себе конструкция гражданско-правовых договоров, как зарождение юридической техники осталось весьма устойчивым.

Важно подчеркнуть, что само по себе договорное право включает в себя едва ли не большую часть огромного массива гражданско-правовых норм.

При этом с течением времени гражданско-правовые договора видоизменялись, подстраивались под временные реалии, и практически на любом этапе развития общества и государства более или менее активно разрабатывались цивилистами.

Несмотря на обилие научных работ, посвященных различным аспектам правового регулирования расторжения и изменения гражданско-правовых договоров и огромный теоретический и практический потенциал договорных отношений, они еще не реализуются в полной мере.

Это говорит о недостаточном регулировании и наличии нерешенных проблем, как самого института договорного права, так и обеспечения стабильности гражданско-правового договора.

Так, среди цивилистов нет единой точки зрения о самом понятии договора и условий гражданско-правового договора, не установлены четко и их виды в науке гражданского права.

На сегодняшний день в ГК РФ, имеется целый ряд статей, которые посвящены гражданско-правовым договорам. Указанными нормами определяется порядок заключения, реализации, изменения и прекращения договорных отношений.

Гражданско-правовой договор является много понятийной гражданско-правовой категорией. В законодательстве и в науке гражданского права термин «договор» по мнению В.В. Витрянского употребляется в трех различных смыслах: как основание возникновения правоотношения (договор-сделка); как само правоотношение, возникшее из этого основания (договор-правоотношение); как форма существования правоотношения (договор-документ) [1, с. 4].

При рассмотрении понятие договора в аспекте юридического факта, лежащего в основе обязательственного правоотношения, можно отметить, что в гражданском законодательстве имеется следующее определение этого понятия: «Договором признается соглашение двух или нескольких лиц об установлении, изменении или прекращении гражданских прав или обязанностей» [2, ст. 420, п.1].

Брагинский М.И. считает, что данное определение полностью соответствует нормам о двух- или многосторонних сделках ст. 153 и 154. Так как договор является двух- или многосторонней сделкой, «ибо всякая гражданско-правовая сделка либо устанавливает, либо изменяет, либо прекращает гражданские права и обязанности» [2, ст. 420]. И, вследствие этого к договорам применяются правила о двух- и многосторонних сделках, предусмотренные гл. 9 ГК РФ.

Гражданско-правовые договоры порождают, изменяют или прекращают соответствующие имущественные правоотношения, и как любые сделки – представляют собой волевые акт, обладающий специфическими особенностями: единое волеизъявление двух или более лиц, выражающее их общую волю [2, ст. 154, п. 3]; свобода договора. Совокупность согласованных обеими сторонами условий, в которых закрепляются права и обязанности контрагентов, является содержанием договора.

Гражданско-правовые договоры классифицируются на следующие виды: а) возмездные и безвозмездные, б) консенсуальные и реальные, в) основные и дополнительные, г) основные и предварительные, д) обычные и в пользу третьих лиц, е) предпринимательские и договоры с участием потребителей, ж) имущественные и организационные, з) поименованные и непоименованные, и) публичные договоры и договоры присоединения.

Как видно из классификации договорно-правовые отношения получили значительное развитие в экономической сфере, и во многом урегулированы действующим законодательством.

Между тем в предпринимательской практике и по сей день наблюдается упрощенный подход к урегулированию взаимных обязательств, что выражается в необоснованно кратком содержании письменных договоров. Надеясь на рыночные механизмы и «джентльменское» соглашение, по-прежнему игнорируется цивилизованный подход к обеспечению интересов сторон договора с использованием лучших образцов договорного регулирования, принятых в мире.

Но у рынка суровые законы, и недостаточно точное правовое регулирование договорных отношений, плюс еще и незнание права его субъектами приводит к потере прибыли, партнеров и престижу. В свою очередь нормы гражданского законодательства, имея пробелы и противоречия, приводят к проблемам заключения и исполнения гражданско-правовых договоров, к судебным спорам, подрывая тем самым и стабильность договора, и доверие законодателю со стороны граждан.

Практика показывает, что участники гражданского оборота часто обращаются в суд с требованиями об изменении гражданско-правовых договоров, признания их незаключенными, а также об их расторжении. В этой связи есть основания утверждать, что наметилась тенденция недооценки, игнорирования договора, как важнейшего правового средства формирования и регулирования гражданского оборота.

С целью повышения эффективности правового регулирования процесса заключения договора, устранения возможности неоднозначного толкования правовых норм можно сформулировать ряд предложений по совершенствованию действующего законодательства.

© Акцепт, как и оферта должен отвечать определенным требованиям. В нем должно быть выражено согласие лица заключить предложенный договор; акцепт должен быть полным и безоговорочным, поскольку акцепт на иных условиях по общему правилу признается отказом от акцепта и, одновременно, новой офертой. Кроме того, акцепт должен быть получен оферентом в течение

срока для акцепта, указанного в оферте, а, если в оферте такой срок не установлен, то – в течение нормально необходимого времени.

Полагаем, что законодателем должен быть определен максимальный срок для акцепта. В этой связи предлагаем внести изменения в п. 1 ст. 441 ГК РФ, изложить в следующей редакции: «Когда в письменной оферте не определен срок для акцепта, договор считается заключенным, если акцепт получен лицом, направившим оферту, до окончания срока, установленного законом или иными правовыми актами, а если такой срок не установлен, – в течение нормально необходимого для этого времени, он не более 45 дней с момента получения оферты.

Также считаем, что п. 2 ст. 441 ГК РФ ставит потребительскую сторону в ущемленное положение, так как обязана немедленно заявить об акцепте, если оферта сделана устно без указания срока для акцепта. Нередко складывается ситуация когда предприниматель не обдумав и не просчитав все возможные нюансы и условия договора, заключает менее выгодную для себя сделку. С этой целью необходимо также предусмотреть максимальный срок. Думается, что данная мера не будет ущемлять ни акцептанта, ни оферента и позволит избежать скоропостижных, порой не выгодных сделок. С этой целью, изложить п. 2 ст. 441 ГК РФ в следующей редакции: «Когда оферта сделана устно без указания срока для акцепта, договор считается заключенным, если другая сторона заявила о ее акцепте, не позднее 10 дней с момента получения устной оферты».

Согласно гражданскому законодательству стороны вправе заранее определить размер возможных убытков и включить в договор соответствующие пункты. Между тем, отсутствие в законе четких формулировок относительно правил исчисления и взыскания убытков делает весьма актуальной проблему саморегулирования порядка применения данной формы ответственности. Поэтому считаем необходимым закрепить такую возможность в ГК РФ с тем, чтобы стороны более активно могли использовать это средство, если в самом

договоре не предусмотрели условия и размер подлежащих возмещению убытков.

В целях обеспечения стабильности и определенности обязательственных отношений стороны, по нашему мнению, могут «страховать» себя на случай возможного неисполнения обязательства включением в договор особых пунктов, которые могут быть трех видов: пункты, устанавливающие твердую сумму убытков, подлежащих возмещению должником в случае нарушения им обязательства; пункты, устанавливающие высший размер ответственности должника; пункты, освобождающие должника от ответственности.

Преимущества заранее определяемых убытков выражаются в том, что это может облегчить для обеих сторон расчет рисков, упростить и повысить эффективность доказательств, оказаться единственным способом компенсировать потерпевшему убытки, которые не поддаются определению с достаточной степенью точности и, кроме того, избежать судебных издержек.

Также в числе основных проблем, требующих дальнейшего разрешения, следует назвать вопросы выявления правовой природы стадий заключения договора, разработки методологического подхода к определению общего понятия существенных условий гражданско-правового договора, систематизации нормативно-правовых актов, устанавливающих порядок заключения договора в отдельных сферах общественных отношений, устранения имеющихся противоречий и неточностей в нормах законодательства, регулирующего общие вопросы заключения договора и определяющего порядок заключения отдельных видов договоров.

В заключение хотелось бы дать рекомендацию, при составлении проекта будущего договора необходимо тщательно подходить к процессу формирования всех его условий, чтобы в дальнейшем исключить возможность возникновения разногласий между сторонами в процессе исполнения договора. Неряшливое и небрежное составление текста договора неизбежно будет приводить к возникновению споров между сторонами.

Литература

1. Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное право. Договоры на передачу имущества. Книга вторая. М.: Статут, 2012.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 г. № 51-ФЗ. (часть первая) [Электронный ресурс] // Режим доступа: consultant.ru
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 21.05.1996 г. №14-ФЗ [Электронный ресурс] // Режим доступа: consultant.ru
4. Гражданское право: Учебник. В 3 т. Т. 1 / Под ред. А.Л. Сергеева. М.: РГ-Пресс, 2013.
5. Зенин И.А. Гражданское право: Учебник для бакалавров. 15-е изд., перер. и доп. М.: Юрайт, 2013.
6. Кабалкин А.Ю. Гражданско-правовые договоры в России. М., 2012.

© Бюллетень магистранта 2014 год №4