

**Нурпеисова Алма Алькеевна**

Магистрант НАЧОУ ВПО СГА

**Направление:** Экономика

**Магистерская программа:** Экономика фирмы

**Проблемные аспекты в анализе финансовой деятельности фирмы  
(на примере ТОО «Кузет-Павлодар»)**

**Аннотация.** В статье проанализирована финансовая деятельность фирмы (на примере ТОО «Кузет-Павлодар»).

**Ключевые слова:** финансы, анализ, рентабельность, ликвидность

В условиях рыночной экономики и конкуренции важным направлением в развитии фирмы является своевременный анализ ее финансовой деятельности. В экономической науке под анализом финансовой деятельности фирмы подразумевают комплексное системное изучение финансового состояния предприятия и факторов его формирования с целью оценки степени финансовых рисков и прогнозирования уровня доходности капитала [1, с. 4]. В нашей работе мы попытаемся изучить проблемные аспекты в анализе финансовой деятельности ТОО «Кузет-Павлодар». Товарищество с ограниченной ответственностью «Кузет-Павлодар» предлагает услуги по физической охране. ТОО «Кузет-Павлодар» работает на рынке охранных услуг с 2008 года. Организация является ведущим поставщиком охранных услуг на рынке Павлодарской области, имеет квалифицированный технический персонал. Проанализируем финансовое состояние предприятия за 2012–2013 гг. Проведем горизонтальный и вертикальный анализ статей баланса за отчетный период. Результаты анализа показывают рост валюты баланса на 8459 тыс тенге, который имел место в результате роста таких показателей как денежные средства, краткосрочная торговая и прочая дебиторская задолженность, запасы, прочие краткосрочные активы, в целом абсолютные показатели роста

краткосрочных активов составили 4999 тыс тенге, что является позитивным явлением показателей финансового состояния предприятия. За отчетный период наблюдается увеличение удельного веса денежных средств предприятия на 5,43 процента, выросла также краткосрочная дебиторская задолженность предприятия на 1,2 процент. Итого удельный вес краткосрочных активов на 11,5 процента. В то же время наблюдается снижение доли долгосрочных активов фирмы на 11,4 процента, что является позитивным моментом в деятельности фирмы. Анализ динамики краткосрочных обязательств показывает значительный рост краткосрочных финансовых и торговых обязательств, что связано с дополнительными финансовыми займами организации, однако компания не имеет долгосрочных обязательств, что положительно характеризует финансовое положение предприятия.

Расчитаем на основе данных баланса и отчета о доходах и расходах предприятия рентабельность продаж

Таблица 1

### Показатели рентабельности деятельности предприятия

Показатели	2012	2013
Рентабельность продаж	0,45	0,96
Рентабельность активов	-0,09	-0,22
Рентабельность основных средств	-0,03	-0,14
Рентабельность основного капитала	-2,6	-8,7

Как видно из данных таблицы, показатели рентабельности продаж за отчетный период имеют тенденцию роста, однако показатели рентабельности активов, основных средств и основного капитала имеют отрицательные значения, что свидетельствует об убыточности предприятия. Отрицательная рентабельность показывает уровень убыточности предприятия [2, с. 9]. Получается, что себестоимость услуг выше, чем прибыль от ее реализации, а цена недостаточно высока для покрытия всех издержек. Чем выше будет показатель отрицательной рентабельности в абсолютном отношении, тем

больше уровень цены отклоняется от своего эффективного равновесного значения. Параметр отрицательной рентабельности носит демонстрационный характер и отражает неэффективность деятельности предприятия. Также отрицательная рентабельность сигнализирует о том, что предприятие неэффективно распоряжается собственными активами. Если показатели рентабельности компании демонстрируют минусовое значение, это служит поводом для повышения цен на продукцию либо для поиска путей сокращения ее себестоимости [3, с.11].

Проанализируем показатели ликвидности предприятия за отчетный период.

Таблица 2

#### Показатели ликвидности деятельности предприятия

Показатели	2012	2013
Коэффициент текущей ликвидности	3,3	0,7
Коэффициент быстрой ликвидности	10,6	1,33
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,5	0,3

Показатели текущей ликвидности при норме 1–2 демонстрируют тенденцию к снижению, что показывает в 2012 году предприятие нерационально использовало средства предприятия. Значение коэффициента текущей ликвидности ниже единицы в 2013 году говорит о неплатежеспособности предприятия. Таким образом, в результате анализа финансовой деятельности предприятия мы выяснили, что деятельность фирмы за отчетный период является убыточной, что требует немедленного принятия эффективных управленческих решений для повышения уровня рентабельности и прибыли на предприятии

Для предприятия ТОО «Кузет» основными направлениями снижения затрат и повышение прибыли может выступить строгое соблюдение заключенных договоров на выполнение работ. Особо важно найти крупных заказчиков на полный цикл работ и услуг по дальнейшему обслуживанию

системы учета на предприятиях-заказчиках. Также необходимо проведение масштабной и эффективной политики в области подготовки персонала, что представляет собой особую форму вложения капитала. Можно в рамках предоставляемых услуг включить услуги для подготовки кадров для предприятий, которые собственными силами организуют охрану своих объектов. Предлагается создать на базе предприятия небольшой учебный центр по подготовке специалистов нужных направлений. Также можно улучшить качество выполняемых работ, что приведет к конкурентоспособности и заинтересованности выбора данного предприятия заказчиками работ. Улучшить качество выполняемых работ представляется возможным с помощью улучшения каналов связи между заказчиками, фирмой и подрядчиками. Также предполагается строже контролировать выполнение работ подрядчиками. Также необходимо увеличить объем выполняемых работ за счет более полного использования мощностей предприятия. Необходимо уделить большее внимание скорости движения оборотных средств предприятия. Оборотные средства предприятия – это материальные ценности и финансовые ресурсы предприятия, используемые в производственно-хозяйственной деятельности, находящиеся в полном распоряжении предприятия и состоящие из оборотных производственных фондов и фондов обращения. Оборудование в этой отрасли является дорогостоящим, и вследствие этого нужно сократить сроки хранения этого оборудования на складе фирмы, не допускать его порчи, поломки и т. д. При выполнении этих условий фирма сможет сократить затраты на хранение оборудования, сократить складские площади, уменьшить затраты на аренду этих площадей.

### **Литература**

1. Баканов М.И., Шеремет Д.А. Теория экономического анализа: Учебник. 4-е изд., доп. и перераб. М.: Фининсы и статистика, 2002.

2. Белов А.М., Добрин Г.Н., Карлик А.Е. Методика анализа рентабельности и финансового состояния предприятия, организации. СПб.: Изд-во СПбГУЭФ, 1998.

3. Грузинов В. П. Экономика предприятия (предпринимательская): Учебник для вузов. 2.е изд., перераб. и доп. М.: Юнити – Дана, 2002.

4. Финансовая отчетность компании ТОО «Кузет» за 2012–2013 гг.

© Бюллетень магистранта 2014 год № 6