

**Чугунов Александр Геннадьевич**

Магистрант

**Направление:** Юриспруденция

**Магистерская программа:** Гражданское право, семейное право, международное частное право

### **Поставка товаров как разновидность договоров купли-продажи**

**Аннотация.** В статье отражены характерные черты договора поставки товаров в соответствии с российским гражданским законодательством. Актуальность данной статьи заключается в том, что в настоящее время возрастает потребность в правовом регулировании имущественных отношений. И именно договор является одним из регуляторов гражданско-правовых отношений, где интересы сторон могут быть удовлетворены лишь посредством взаимных обязанностей друг перед другом. Актуальность договора поставки заключается в его широком применении в имущественном обороте, поскольку им может быть урегулирован почти весь товарооборот в хозяйственной деятельности лиц, осуществляющих предпринимательскую деятельность.

**Ключевые слова:** Гражданский кодекс Российской Федерации, договор, поставка товаров, купля-продажа, покупатель, поставщик, товар.

Договор поставки, согласно статье 454 действующего гражданского законодательства, относится к отдельным видам договора купли продажи [1]. Правовое регулирование договора поставки осуществляется в соответствии с положениями, регулирующими договор купли-продажи, если иное не предусмотрено специфическими правилами, закрепленными в параграфе 3 главы 30 Гражданского кодекса Российской Федерации от 26 января 1996 года N 14-ФЗ. К тому же важное значение придается судебной практике, регулирующей особые моменты, касающиеся договора поставки. Так, в настоящее время действует Постановление Пленума ВАС РФ от 22.10.1997 N

18 «О некоторых вопросах, связанных с применением Положений Гражданского кодекса Российской Федерации о договоре поставки», где разъяснены проблемные вопросы с целью обеспечения единообразного применения законодательства.

Следует отметить, что договор купли-продажи является разновидностью договоров, которые регулируют обязательства по передаче имущества, в связи с чем и имеет такое широкое применение в имущественном обороте. Основным источником регулирования отношений, которые связаны с договором купли-продажи, является Гражданский кодекс, а именно: глава 30, где последовательно изложены такие условия договора, как его предмет, обязанность продавца по передаче товара, срок исполнения договора, последствия неисполнения обязанности передать товар и принадлежности с документами, относящиеся к товару, количество товара, ассортимент товаров, качество товара, комплектность товара и его комплект, тара и упаковка, обязанности покупателя принять товар, цена товара и его оплата, а также страхование товара [1].

Важно сказать о том, что аналогично построению договора купли-продажи расположены и специфические правила, относящиеся к отдельным видам договора купли-продажи.

В соответствии со статьей 506 Гражданского Кодекса Российской Федерации договор поставки является соглашением, по которому поставщик-продавец, осуществляющий предпринимательскую деятельность, обязуется передать в обусловленный срок или сроки производимые или закупаемые им товары покупателю для использования в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием [1].

Целью договора поставки, как и договора купли-продажи, является перенесение права собственности на вещи, которая служит товаром, на покупателя. В результате чего, право собственности, по общему правилу, возникает у приобретателя вещи с момента ее передачи [5, с. 222].

Для договора поставки, как и для договора купли-продажи, характерны следующие признаки:

1. Договор является консенсуальным, так как считается заключенным с момента достижения сторонами соглашения по его существенным условиям, при этом момент вступления договора в силу не связан с передачей товара покупателю;

2. Договор поставки – возмездный, поскольку продавец за исполнение своих обязанностей по передаче товара покупателю должен получить от последнего оплату за полученный товар;

3. Договор является двусторонне обязывающим, так, каждая сторона данного договора несет обязанности перед друг другом, к тому же считается должником другой стороны в том, что обязана сделать в ее пользу [3, с. 182].

Предметом договора поставки, по мнению профессора Б.М. Гонгало, являются две группы товаров: товары, которые предназначены для использования, связанного с предпринимательской деятельностью, и товары, которые предназначены для иных целей, но не предназначенные для личного, семейного, домашнего и иного использования. Например, к таким товарам могут относиться товары, которые приобретены школьными учреждениями с целью организации питания учащихся [2, с. 216]. Предметом, согласно пункту 3 статьи 455 Гражданского кодекса Российской Федерации, считается установленным в том случае, если его содержание позволяет определить наименование и количество товара. При этом важно отметить, что под товаром по договору купли-продажи, а значит, и по договору поставки понимаются любые вещи, как движимые, так и недвижимые, которые определены индивидуальными или родовыми признаками [5, с. 222].

В соответствии с мнением профессора Я.А. Юкша, договор поставки используется в оптовой торговле. Договоры, которые заключаются между поставщиком товара и его покупателем – простые договоры по структуре договорных связей, а договоры, где имеется посредник, то есть промежуточный субъект, считаются договорами, имеющими сложную структуру. Важно

отметить, что при наличии посредника заключается два договора – между поставщиком и посредником, а также между посредником и покупателем. При этом посредником может выступать, например, оптовая база или склад для хранения товара [5, с. 223].

Сторонами договора поставки могут быть лица, которые осуществляют предпринимательскую деятельность. Таковыми являются поставщик, в роли которого может выступать коммерческая организация, индивидуальный предприниматель, производитель или оптовый продавец, и покупатель, которым может являться, как правило, предприниматель, но также таковым может быть государство [5, с. 224].

В параграфе 3 главы 30 Гражданского кодекса Российской Федерации не устанавливаются специальные правила, регулирующие форму договора поставки, в связи с чем к данному виду договора применяются общие правила о форме сделок, а особенности регулирования преддоговорных отношений, возникающих при заключении договора поставки, предусмотрены статьей 507 Гражданского кодекса Российской Федерации [1].

Следует к тому же отметить и существенные условия договора поставки. Поскольку договор поставки является разновидностью договора купли-продажи, то для него существенными условиями будут являться условия о наименовании и количестве передаваемых товаров, что закреплено в пункте 3 статьи 455 Гражданского кодекса Российской Федерации [1]. Считаю необходимым отметить, что срок в договоре поставки товара партиями не является существенным условием, поскольку при отсутствии соглашения сторон о сроке применяется положение статьи 508 Гражданского кодекса, закрепляющее срок в один месяц. Однако для договора разовой поставки товаров, согласно статье 506 Гражданского кодекса, срок может являться существенным условием [1].

Хотелось бы отметить ряд отличий договора поставки от договора купли-продажи. Так, характерными признаками договора поставки являются:

1. Субъектный состав – в качестве поставщика может выступать только лицо, осуществляющее предпринимательскую деятельность;
2. Товары производятся или закупаются поставщиком;
3. Целью приобретения покупателем товаров у поставщик является использование товаров в предпринимательской деятельности или иной, не связанной с личным, семейным, домашним или другим подобным использованием [4, с. 33].

### Литература

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 1996. № 5. Ст. 410.
2. Гонгало Б.М. Гражданское право: учебник. В 2 т. / Под ред. Б.М. Гонгало. Т. 2. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Статут, 2017.
3. Романова Е.Н., Шаповал О.В. Гражданское право. Общая часть: учебник. М.: РИОР: ИНФРА-М, 2017.
4. Хужин А.М. Гражданское право: учебник. В 2 т. Т. 2 / Под общ. ред. М.В. Карпычева, А.М. Хужина. М.: ИД «ФОРУМ»: ИНФРА-М, 2017.
5. Юкша Я.А. Гражданское право: учебное пособие. 4-е изд. М.: РИОР, ИНФРА-М, 2018.