

Бунаева Екатерина Александровна

Магистрант

Направление: Экономика

Магистерская программа: Экономика фирмы

Способы повышения финансовой устойчивости организации

Аннотация. Устойчивое развитие – это сбалансированное и социально приемлемое экономическое развитие при защите окружающей среды и ресурсов на благо будущих поколений. Концепция финансовой устойчивости компании является основной целью, которая рассматривается как предпосылка для обеспечения долгосрочного и устойчивого развития.

Ключевые слова: финансовая устойчивость, деятельность, устойчивое развитие, процессы, компенсационные механизмы, денежные потоки, идентификация, систематизация, стабилизация, финансовая стабильность, финансовая нестабильность, налоговые льготы.

Стабильное финансовое положение – это неотъемлемый фактор успешного бизнеса. Ни для кого не секрет, что собственное дело будет функционировать долгие годы и приносить достойную прибыль только в том случае, если будет финансово устойчивым. Финансово устойчивой может считаться организация, которая эффективно использует собственные и заемные ресурсы, имеет достаточный уровень ликвидности, оптимизирует финансовые и операционные циклы. В результате всего этого она обеспечивает себе стабильный уровень прибыли и увеличивает собственную стоимость.

Финансовая устойчивость – одна из важнейших характеристик финансового состояния компании [5], представляющая собой ее долгосрочную стабильность, платежеспособность и кредитоспособность. Это, по сути, гарант нормального функционирования компании. При этом под внешней финансовой устойчивостью организации понимается ее способность рассчитываться по

кредитам, а под внутренней – обеспеченность активов организации источниками финансирования. Поскольку ни одна компания не сможет оставаться финансово устойчивой, не уделяя должного внимания определению, анализу, прогнозированию и разработке программ по поддержанию и повышению собственной финансовой стабильности, необходимость управления этими характеристиками не нуждается в доказательствах. Основные задачи финансового менеджера – определить положение на рынке и финансовое положение компании, выявить причины отклонений от нормального значения (среднего по отрасли) и предложить возможные решения [3]. Существует множество подходов к определению сущности финансовой устойчивости компании. Если связать все точки зрения в одно, то финансовая устойчивость компании — это стабильность получения прибыли, формирование свободного денежного потока, доступность ресурсов, выплаты по обязательствам. При планировании, анализе и оптимизации финансового состояния организации важно учитывать множество факторов внутренней и внешней среды, которые влияют на финансовую стабильность. В зависимости от наличия запасов ресурсов финансовая устойчивость делится на четыре типа: нормальная финансовая стабильность, абсолютная финансовая стабильность, нестабильная финансовая ситуация и кризисная финансовая ситуация. Компания определяет свою дальнейшую финансовую стратегию в зависимости от типа финансовой устойчивости [4]. Для создания системы последовательных и эффективных мер по повышению финансовой устойчивости компании необходимо выявить и классифицировать риски и проблемы, негативно влияющие на финансовое состояние компании. Вся деятельность не должна противоречить главной цели компании – увеличению стоимости. Сложность в разработке способов укрепления финансовой стабильности заключается в том, что компания сегодня работает в состоянии повышенных рисков в связи с макроэкономическими показателями (волатильность валют, инфляция), не может снизить эти риски, но также может попытаться принять их во внимание и попытаться застраховать их. Независимо от профиля деятельности компании, любой компании,

работающей в рыночных условиях, присущи три типа денежных потоков. Это денежные потоки, полученные от основной деятельности, инвестиционных операций и финансовой деятельности компании.

Поэтапная процедура стабилизации финансового состояния компании представляет собой сложный, многоуровневый план анализа ее финансов, содержащий три основных этапа (таблица) [4].

Таблица

План стабилизации финансового состояния организации

№	Название этапа	Содержание этапа
1	Идентификация	Проводится предварительный анализ деятельности организации. Для этого исследуется баланс активов и пассивов предприятия, рассчитываются показатели ликвидности, рентабельности его производства и продаж, анализируются показатели оборачиваемости активов и пассивов. Также на этом этапе важно осознать различие между «деятельностью» и «процессами» в рамках разработанной процедуры и исследовать эти две категории [4].
2	Систематизация	Анализ всех процессов, которые привели к отмене или слабому регулированию в отношении финансов организации.
3	Стабилизация	Имея представление о финансовом состоянии организации, а также проанализировав процессы, которые привели к финансовому дерегулированию ее деятельности, необходимо найти пути возвращения финансового состояния в устойчивое положение. Другими словами, требуется перевести финансовую систему из имеющегося состояния в состояние стабильности.

Различие категорий «деятельность» и «процессы управления» объясняется тем, что эффективное сопровождение деятельности предприятия предполагает постепенное преобразование сформулированной идеи в конечный продукт. Это, безусловно, связано с обслуживанием уникальных процессов при осуществлении деятельности предприятия. Таким образом, несмотря на то, что деятельность и процессы управления на предприятии осуществляются якобы отдельно друг от друга, они не могут не влиять друг на друга. А значит, необходимо исследовать эти две категории в рамках определенной системы (на этапе идентификации). Проводя трехэтапную стабилизацию финансового состояния компании, важно понимать, что если компания на сегодняшний день

является убыточной, то ряд показателей при анализе не будут релевантны, поскольку теряют свой экономический смысл. Следовательно, в этом случае такие индексы будут непригодны для анализа. Например, не отражают реальное положение дел в отношении убыточной организации такие показатели деловой активности: коммерческая и финансовая рентабельность, ряд структурных показателей капитала, показатели баланса и левериджа и т.д. [2; 4]. В данном случае предлагается воспользоваться некими интегральными показателями финансовой деятельности, которые соизмеримы с абсолютными величинами имущества предприятия и источниками финансирования его деятельности. Выделяют две группы идентификаторов: интегральные показатели (среди которых – возможность банкротства, устойчивые темпы роста, денежный поток и др.) и абсолютные величины имущества и источников финансирования компании (активы, оборот, прибыль, собственный капитал и суммарная стоимость долга) [1].

Таким образом, деятельность и процессы на уровне компании характеризуются очень разными концептуальными интерпретациями:

1. Действия и процессы на уровне компании следует рассматривать не совместно или по отдельности, а как элементы, которые взаимосвязаны в рамках определенной системы.

2. Согласно теории системного анализа, исследуемая система является сложной системой, поскольку среди ее элементов есть совершенно несовместимые факторы, элементы.

3. Посредством взаимодействия элементы системы могут преобразовать систему в два состояния: устойчивость (если векторы внутренних сил выровнены таким образом, что обеспечивается равновесие) или нестабильность (если векторы внутренних сил неуравновешены, т. е. некоторые факторы принимают приоритет над другими).

Один из наиболее важных способов укрепления финансовой стабильности – оптимизация и сбалансированность источников

финансирования. К важнейшим методам преодоления финансовой нестабильности для компаний разных отраслей и размеров относятся:

- разработка, реализация и контроль реализации финансовой стратегии организации;
- снижение уровня негативных денежных потоков;
- увеличение оборачиваемости активов;
- поиск источников финансирования (внутренних, внешних) и их эффективное использование.

Еще одна статья снижения затрат – снижение коммерческих и административных расходов и использование налоговых льгот. Чтобы соответствовать определенным условиям на региональном уровне, компании этого сектора имеют льготы по следующим видам налогов: налог на прибыль, налог на имущество, налог на добычу полезных ископаемых.

Литература

1. Атаева Л.Б., Газиева Л.Р. Особенности оценки экономической деятельности сельскохозяйственных предприятий // Естественно-гуманитарные исследования. 2020. № 3 (29).

2. Гребенникова В.А., Кирокосян М.А., Мартиросян А.А. Методы оценки финансового потенциала предприятия // Региональные проблемы преобразования экономики. 2019. № 7 (105).

3. Дорофеева В.С., Андреева Е.Ю. Совершенствование методики оценки экономического потенциала предприятия // Экономика и парадигма нового времени. 2019. № 4 (12).

4. Тарасова А.Ю., Асирян Н.А. Финансовая устойчивость предприятия как главное условие устойчивого развития экономики: Материалы Всерос. науч.-практ. конф. с междунар. участием «Социально-экономическое развитие России» / Редкол.: Э.В. Фомин и др. (Чебоксары, 27 ноября 2020 г.). Чебоксары: ИД «Среда», 2020.

5. Щурина С.В., Михайлова М.В. Финансовая устойчивость компании: проблемы и решения // Финансы и кредит. 2016. № 42.

© Бюллетень магистранта 2021 год № 6